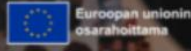


Verkostoilla vaihdoksiin -hanke - Jatkaja elämäntyyliäsi

Matalan kynnyksen omistajanvaihdosneuvontaa



Herättely



MITÄ MYYT?

Yrittäjän tulee tietää hyvissä ajoin minkälaisena hän haluaa myydä yrityksensä:

- Mitä varallisuutta taseessa on myyntihetkellä
- Mitkä liiketoiminnat ovat myynnissä
- Myydäkö osakkeet vai liiketoiminta
- Minkälainen kannattavuus yrityksellä on
- Ovatko prosessit kuvattuja ja selkeitä
- Perustuko liikevaihto sopimuksin
- Löytyvätkö kaikki sopimukset helposti
- Voiko ulkopuolinen onnistua yrittäjänä tässä yrityksessä?
 - Jos yrittäjän oma panos ratkaiseva – onko yrityksellä myyntiarvoa?
- Toiminimen liiketoiminnan voi myydä – mutta muista että et voi myydä toiminnan sopimusasiakkaita – vaatii uuden sopimuksen
- Jopa 10 vuotta ennen yhtiömuodon muutosta!

Yrittäjät

Sparraus

Omistajanvaihdoskeskustelua

Myyjä

Myyän kaiken kerralla

Laskin että 500.000 riittää minulle

30 vuoden työstä pitää saada kohtuullinen korvaus

Tässä on paljon mahdollisuuksia

En halua ottaa riskiä enää



Yrittäjät

Ostaja

Haluun ostaa liiketoimintakaupalla Vain kannattavat osat

Sain Finnveran laskurilla arvioksi 250.000

Arvostan työitäsi, mutta minua (ja pankkia) kiinnostaa oma maksukyky

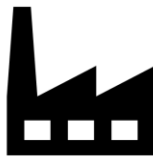
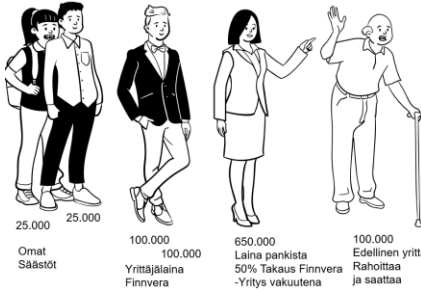
Onko niistä budjetti? harkitaan. Haluan maksaa yrityksen 3 – 7 vuodessa sen tuloksella

En ihan saa koko rahoitusta. Voitko antaa osalle maksuaikaa vaikka 3 vuotta?



Rahoitus

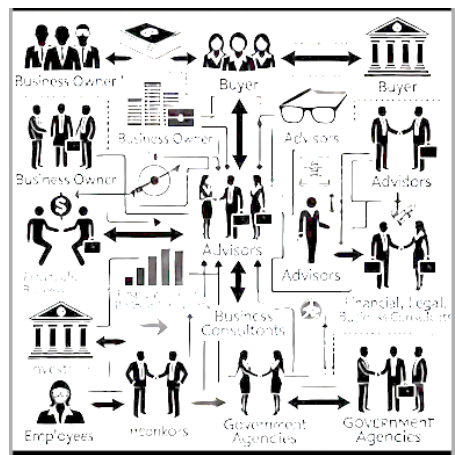
Ostamme 1000.000 € yrityksen



Yrityksellä tuottava liiketoiminta ja kassavirta
Maksuaika tuloksella esim 5 – 7 vuotta

Yrittäjät

Verkosto



Lapin Yrittäjät ry, verkostoilla vaihdoksiin

Omistajanvaihdoskoordinaattori
Seppo Selmgren

0505511075, seppo.selmgren@yrittajat.fi

